



Hier entwickeln Sie nicht nur Produkte, sondern auch sich selbst.

Wann können wir Sie einladen?

HYTORC Technologies ...

... macht Druck. Genauer gesagt stellen wir qualitativ hochwertige Hydraulikprodukte her, die von unserem Hauptsitz in Sprockhövel aus rund um den Globus in Industrieanlagen und Infrastrukturen zum Einsatz kommen.

Unser Spezialgebiet sind dabei kundenspezifisch konfektionierte Hochdruck-Hydraulikpumpen. Neben weiteren innovativen Hydraulikaggregaten bekommen unsere internationalen Kunden bei uns die passenden Werkzeuge und Komponenten gleich mit dazu. Ein zuverlässiger Kundendienst und Händlerschulungen rund ums Thema Hydraulik runden unsere Leistungen ab.

Zur Unterstützung suchen wir ab sofort einen

Sales Manager (m/w/d) Vertrieb im Außendienst B2B

Referenznummer: V21-01

Das sind Ihre zukünftigen Aufgaben:

- **Eigenverantwortlicher Ausbau des internationalen Geschäfts** im Bereich Komponenten (Ventile, Absperrorgane etc.) mit Schwerpunkt in Deutschland und Westeuropa
- **Kundenbetreuung** vor Ort – Deutschland und Europaweit
- **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung** inkl. der Identifizierung von Zielkunden und -märkten sowie Absatzplanung in Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung
- **Eigenständige Abwicklung identifizierter Zielkunden und Aufträgen** inkl. Verhandlungsführung und After-Sales-Service
- **Unterstützung des Vertriebsinnendienstes** von der Angebotserstellung und Auftragserfassung, bis hin zur Erstellung von Lieferpapieren / Rechnungen in SAP Business One und der Pflege von Debitorendaten
- **50% Reisetätigkeit** (Kunden- und Messebesuche)

Das sollten Sie mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossene **technische Ausbildung** (bevorzugt mit Weiterbildung zum Meister/ Techniker) oder **Hochschulabschluss** im Bereich Maschinenbau
- Ausgeprägtes kaufmännisches Verständnis
- **Min. 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb** B2B (Innen- und Außendienst) inkl. Verhandlungsführung und Betreuung von „A“ Kunden
- **Branchenkenntnisse im Bereich Maschinenbau oder Nutzfahrzeug OEM** (Bau und Landmaschinen) sind wünschenswert
- Gute Kenntnisse im Umgang mit **ERP-Systemen** und MS-Office
- **Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse**
- **Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke:** Ein kontaktfreudiges und überzeugendes Auftreten runden Ihr Profil ab

Freuen Sie sich auf ...

... die Arbeit in einem kleinen und flexiblen Team, das Spaß an seiner Arbeit hat. Vor allem, weil man bei HYTORC Technologies eigene Ideen einbringen und sich individuell entwickeln kann. Kompliziertes Hierarchiegefälle? Fehlanzeige!

Wir leben ein kollegiales Miteinander auf Augenhöhe – von der Führungs- bis zur Fachkraft. Dabei stehen unsere Mitarbeiter als Mensch im Fokus, nicht Geschlecht, Alter, Herkunft oder Religion. Zusammen mit Schulungsangeboten, flexiblen Arbeitszeiten und modernen Arbeitsplätzen bildet dieses Arbeitsumfeld den perfekten Rahmen, damit Sie unsere wachsende Organisation aktiv mitgestalten können.

Konnten wir Sie überzeugen? Dann freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Gehaltsvorstellung und dem nächstmöglichen Eintrittstermin an: karriere@hytorctech.com